

Директору  
ООО «Севэнергосбыт»  
Р.В. Борягину

### Служебная записка

На сегодняшний день в ООО «Севэнергосбыт» используется 1С «Управление производственным предприятием» версии 8.2 (Далее 1С «УПП»), которая охватывает все стороны управления и учета на нашем предприятии. Данная программа официально снята разработчиками с поддержки и обновления компонентов.

В соответствии с официальной информацией для пользователей и партнеров №25625 от 15.03.2019 от фирмы 1С.

**Главное в письме.** В соответствии с решениями, принятыми на Большом весеннем партнерском семинаре:

- с 01.07.2019 г. снимаются с продаж отраслевые решения на базе 1С:УПП;
- с 01.01.2020 г. увеличивается стоимость сопровождения по сервису 1С:ИТС Отраслевой для отраслевых решений на базе 1С:УПП;
- с 01.05.2022 г. прекращается полная поддержка по сервису 1С:ИТС снимаемых с продаж отраслевых решений на базе 1С:УПП, в дальнейшем возможно получение обновлений типовой конфигурации по сервису "Продление поддержки конфигурации "Управление производственным предприятием";
- рекомендации по переходу на современные ERP-решения.

В части сервисного обслуживания.

**Сервисное обслуживание 1С:УПП ОР и поддержка пользователей этих продуктов будет осуществляться до 30.04.2022 года** - в части работы с платформой "1С:Предприятие" по договору Информационно-технологического сопровождения "1С:Предприятие" (1С:ИТС), в части работы с конфигурацией – по сервису 1С:ИТС Отраслевой соответствующей Категории.

**Поддержка 1С:УПП ОР в 2019-2021 году будет осуществляться в ограниченном объеме, как сообщалось в [Информационном письме №24280 от 21.03.2018 г.](#)**

Выпуск обновлений, необходимых для сдачи отчетности за 2021 год, возможен до окончания сроков сдачи отчетности за 2021 год, то есть до конца I квартала 2022 года. При этом поддержка законодательства 2022 года в выпускаемых обновлениях не планируется.

- Информационным письмом №24280 от 21.03.2018 г. пользователи и партнеры были оповещены об исключении поставок отраслевых решений на базе конфигурации "1С:Управление производственным предприятием" (далее 1С:УПП ОР) из прайс-листа фирмы "1С" и ее постоянных партнеров, **рекомендован переход на отраслевые решения, созданные на основе 1С:ERP .**

Прошу Вас рассмотреть предложения по инвестиционным проектам для формирования инвестиционной программы на 2021-2023 годы по приобретению и внедрению 1С ERP 2.0, а так же разбить на несколько этапов непосредственное внедрение.

Начальник ОИТ



Трусенев В.Ю.

17.09.19г



**Коммерческое предложение**

17.09.2019

Срок действия коммерческого предложения: 30 календарных дней

**ООО «СЕВЭНЕРГОСБЫТ»**

Главному бухгалтеру

Свитовой Т.А.

**Коммерческое предложение  
на автоматизацию учетных процессов на базе  
программного продукта «1С:ERP» редакции 2**

**Исполнитель:** Наталья Грицай  
Специалист по работе с ключевыми клиентами  
Севастопольский офис ГК «1С-Рарус»  
**Версия:** 1

**Раб. тел.:** +7 (8692) 48-88-01 доб. 104  
**Моб. тел.:** +7 (978) 812-41-55  
**E-mail:** [natg@rarus.ru](mailto:natg@rarus.ru)  
**Сайт:** [www.rarus-crimea.ru](http://www.rarus-crimea.ru)



**Уважаемая Татьяна Александровна!**

Благодарим Вас за интерес, проявленный к нашей компании и готовность рассмотреть предложение о вариантах нашего сотрудничества в рамках работы над проектом.

Проанализировав сведения о поставленных Вами задачах, мы уверены, что квалифицированные специалисты 1С-Рарус, имеющие опыт решения аналогичных задач, технологии и программное обеспечение, позволяет нам качественно и в согласованные сроки реализовать проект.

Настоящее предложение содержит предварительную информацию о возможных условиях сотрудничества, которые не являются окончательными и могут быть уточнены в ходе дальнейших переговоров. Настоящее предложение действительно в течение 30 дней, после чего потребуется актуализация представленной в документе информации.

### **Мы помогаем Вам достичь следующих целей**

Выполнить внедрение «1С:ERP Управление предприятием 2» для целей автоматизации финансового и управленческого учета, регламентированного и налогового учета, оперативной деятельности, начиная с 01.01.2022г.

### **Наше предложение**

Реализовать проект, в ходе которого будет введена в эксплуатацию автоматизированная учетная система на базе «1С:ERP Управление предприятием 2» с учетом согласованных функциональных границ, стоимостью 9 592 тыс. рублей и длительностью 2 года. Стоимость поставки программного обеспечения, необходимого для реализации проекта, составляет 360 тыс. рублей. Стоимость может быть изменена в процессе последующих переговоров и уточнения требований.

Условия оплаты:

- по поставке программного обеспечения: 100% предоплата
- по реализации внедрения: предоплата в размере 50% от стоимости фазы проекта, после подписания акта выполненных работ по фазе оплачиваются оставшиеся 50%.

В предложение не включена стоимость серверного оборудования и системного программного обеспечения, необходимого для функционирования аппаратного обеспечения системы.

*С уважением, Наталья Грицай  
Специалист по работе с ключевыми клиентами  
Севастопольский офис ГК «1С-Рарус»  
Раб. тел.: +7 (8692) 48-88-01 доб. 104  
Моб. тел.: +7 (978) 812-41-55  
E-mail: [natg@rarus.ru](mailto:natg@rarus.ru)  
Сайт: [www.rarus-crimea.ru](http://www.rarus-crimea.ru)*

## Содержание

---

|   |           |
|---|-----------|
| <b>1. Предпосылки проекта</b>   | <b>4</b>  |
| <b>2. Цели проекта</b>  | <b>4</b>  |
| <b>3. Задачи проекта</b>  | <b>4</b>  |
| <b>4. Порядок работ, оценка сроков и стоимости проекта</b>            | <b>4</b>  |
| <b>5. Проектные ограничения, риски и гарантийные обязательства</b>    | <b>7</b>  |
| 5.1 Ограничения проекта   | 7         |
| 5.2 Высокоуровневые риски проекта                                     | 8         |
| 5.3 Гарантийные обязательства Исполнителя                             | 10        |
| <b>6. Ключевые факторы успешного проекта</b>                          | <b>11</b> |
| <b>Приложение № 1. Общая информация о компании «1С-Рарус»</b>         | <b>12</b> |
| <b>Приложение № 2. Информация о компании «1С-Рарус» в Севастополе</b> | <b>13</b> |

## 1. Предпосылки проекта

Система автоматизации «1С:Управление производственным предприятием», используемая на текущий момент на предприятии, снята с продаж в 2018 году по причине выпуска фирмой «1С» нового программного продукта «1С:ERP Управление предприятием 2». Прекращено развитие функциональности данного решения, в ближайшее время ожидается снятие с поддержки, что вызовет значительные трудности в сопровождении и поддержании соответствия системы автоматизации требованиям законодательства.

## 2. Цели проекта

Выполнить внедрение «1С:ERP Управление предприятием 2» для целей автоматизации финансового и управленческого учета, регламентированного и налогового учета, оперативной деятельности, начиная с 01.01.2022г.

## 3. Задачи проекта

На основе имеющейся информации для достижения цели проекта необходимо выполнение следующих задач:

- Обеспечить отражение в единой системе на базе «1С:ERP Управление предприятием 2» всех хозяйственных операций в объеме, необходимом для достижения целей проекта.
- Реализовать перенос данных из предыдущей системы учета в объеме, необходимом для достижения целей проекта.
- Реализовать интеграцию с системой биллинга.
- Обеспечить расчет заработной платы в рамках системы.
- Обеспечить внедрение подсистем планирования, бюджетирования и казначейства в объеме, необходимом для достижения целей проекта.
- Обеспечить ведение учета доходов и расходов по видам деятельности.
- Обеспечить формирование регламентированной и управленческой отчетности.

## 4. Порядок работ, оценка сроков и стоимости проекта

Расчет стоимости программного обеспечения представлен в таблице №1.

| Наименование программного обеспечения |   | Цена за 1 шт, руб. | Кол-во. шт. | Сумма, руб. |
|---------------------------------------|---|--------------------|-------------|-------------|
| 1.                                    | 1С:Предприятие 8. ERP Управление предприятием 2.0 | 360 000            | 1           | 360 000     |
| ИТОГО:                                |   |                    |             | 360 000     |



В расчет стоимости поставки программного обеспечения не включены дополнительные клиентские лицензии на платформу «1С:Предприятие», необходимые для функционирования программного продукта. Предполагается, что у предприятия есть в наличии необходимое количество таких лицензий, а также имеется возможность организации клиент-серверного варианта работы информационной системы.

На основе имеющейся информации предлагается следующая оценка сроков реализации и стоимости проекта (Таблица №2).

Таблица №2. Стоимость и порядок работ по реализации проекта.

| Этап/фаза/задача   |  | Срок<br>(раб.дней) | Оценка,<br>руб.  |
|--|--|--------------------|------------------|
| <b>Этап 1. Внедрение систем управленческого, регламентированного и налогового учета</b>                                    |  | <b>314</b>         | <b>6 787 080</b> |
| <b>Фаза 1. Обследование, проектирование, консалтинг</b>  |  | <b>50</b>          | <b>929 900</b>   |
| 1.1.   | Анализ требований  |                    | 183 600          |
| 1.2.   | Моделирование основных бизнес-процессов в системе, настройка необходимого функционала разделов и документов              |                    | 275 400          |
| 1.3.   | Разработка документов по инициации проекта и спецификации требований (СТ)  |                    | 379 100          |
| 1.4.   | Согласование СТ с Заказчиком   |                    | 45 900           |
| <b>Фаза 2. Настройка и доработка типовой конфигурации в соответствии с требованиями утвержденного Технического задания</b> |  | <b>90</b>          | <b>1 737 400</b> |
| 2.1.   | Загрузка данных из системы Биллинга, в т.ч. по НДС   |                    | 450 500          |
| 2.2.   | Написание обработок для загрузки начальных данных и поддержка актуального переноса данных на этапе тестовой эксплуатации |                    | 408 000          |
| 2.3.   | Опытная эксплуатация на отдельных примерах с пользователями, донастройка и отладка по результатам                        |                    | 878 900          |
| <b>Фаза 3. Ввод в эксплуатацию</b>   |  | <b>174</b>         | <b>4 119 780</b> |
| 3.1.   | Подготовка к опытно-промышленной эксплуатации  |                    | 273 360          |
| 3.2.   | Опытно – промышленная эксплуатация   |                    | 1 533 060        |
| 3.3.   | Поддержка на этапе промышленной эксплуатации   |                    | 2 313 360        |

без НДС



| Этап/фаза/задача   |   | Срок<br>(раб.дней) | Оценка,<br>руб.  |
|--|---|--------------------|------------------|
| <b>Этап 2. Развитие системы (планирование, бюджетирование, казначейство)</b>   |   | <b>190</b>         | <b>2 805 365</b> |
| <b>Фаза 1. Обследование, проектирование, консалтинг</b>  |   | <b>50</b>          | <b>700 400</b>   |
| 1.1.   | Анализ требований   |                    | 137 700          |
| 1.2.   | Моделирование основных бизнес-процессов в системе, настройка необходимого функционала разделов и документов |                    | 333 200          |
| 1.3.   | Разработка документов по инициации проекта и спецификации требований (СТ)                                   |                    | 183 600          |
| 1.4.   | Согласование СТ с Заказчиком  |                    | 45 900           |
| <b>Фаза 2. Настройка и доработка типовой конфигурации в соответствии с требованиями утвержденного Технического задания</b> |   | <b>60</b>          | <b>977 500</b>   |
| 2.1.   | Доработки форм бюджетов   |                    | 790 500          |
| 2.2.   | Опытная эксплуатация на отдельных примерах с пользователями, доработка и отладка по результатам             |                    | 187 000          |
| <b>Фаза 3. Ввод в эксплуатацию</b>   |   | <b>80</b>          | <b>1 564 000</b> |
| 3.1.   | Подготовка к опытно-промышленной эксплуатации   |                    | 206 065          |
| 3.2.   | Тестово-промышленная эксплуатация   |                    | 295 800          |
| 3.3.   | Ввод в промышленную эксплуатацию  |                    | 625 600          |
| <b>ИТОГО:</b>  |   | <b>504</b>         | <b>9 592 445</b> |

В ходе проекта будут задействованы следующие категории специалистов:

- Руководитель проекта;
- Консультант;
- Разработчик.

По ходу выполнения работ будут достигаться следующие результаты:

Таблица №3. Достигаемые результаты по ходу реализации проекта

| Период<br>выполнения<br>работ | Выполняемые работы     | Достигаемый результат            |
|-------------------------------|------------------------|----------------------------------|
| Второй квартал                | Согласование детальных | Согласовано техническое задание. |



|                            |   |  |
|----------------------------|---|--|
| 2021 года                  | требований, моделирование   | Разработана модель системы. Составлены спецификации требований к системе.  |
| Второе полугодие 2021 года | Перенос данных, подготовка к опытно-промышленной эксплуатации в части необходимой для начала отражения первичных операций в системе.    | Система готова к началу отражения хозяйственных операций.  |
| Первое полугодие 2022 года | Начало опытно-промышленной эксплуатации.  | Все хозяйственные операции отражаются в оперативном режиме. Формирование отчетности производится за 1-й квартал в ручном режиме. |
| Второе полугодие 2022 года | Сопровождение на этапе опытно-промышленной эксплуатации. Развитие системы: внедрение систем планирования, бюджетирования, казначейства. | Регламентированная и другая стандартная отчетность формируется в системе.  |
| Первый квартал 2023 года   | Опытно-промышленная эксплуатация систем планирования, бюджетирования, казначейства  | Планирование и бюджетирование осуществляется в системе.  |

## 5. Проектные ограничения, риски и гарантийные обязательства

Оценка выполнялась с учетом следующих условий и ограничений.

### 5.1 Ограничения проекта

- Выполнение работ происходит на территории Заказчика (г.Севастополь, территория ООО «СЕВЭНЕРГОСБЫТ») и на территории Исполнителя (г.Севастополь, ул. Кулакова, 58).
- Все работы выполняются на аппаратных мощностях Заказчика.
- Исполнитель может привлекать специалистов из других офисов и подразделений ГК «1С-Парус» для выполнения проекта.
- Работы по развертыванию серверов, равно как и настройке оборудования, Заказчик выполняет самостоятельно.
- Оценка стоимости приведена для количества пользователей порядка 50 человек.
- В оценку не включено обучение пользователей работе в системе.
- Необходимые для функционирования системы аппаратные средства, программное обеспечение и лицензии, не указанные в данном коммерческом предложении,

предоставляются Заказчиком, их стоимость, а также работы по развертыванию и настройке в оценку не включены.

- Первая линия техподдержки на этапе опытно-промышленной эксплуатации организуется силами Заказчика.
- Внедрение выполняется в рамках приоритета содержания над формой, т.е. с максимальным использованием типового функционала, стоимость и время на выполнение возможных доработок в оценку не включены.

## 5.2 Высокоуровневые риски проекта

Управление рисками, как один из факторов, критически важных для успешного завершения Проекта, находится в компетенции Руководства проектом.

Управление рисками Проекта включает следующие основные процессы:

- Планирование управления рисками — выбор подходов и планирование деятельности по управлению рисками Проекта.
- Идентификация рисков — выявление рисков, способных повлиять на Проект, и документирование их характеристик.
- Качественная оценка рисков — качественный анализ рисков и условий их возникновения с целью определения степени их влияния на успех Проекта.
- Количественная оценка — количественный анализ вероятности возникновения и влияния последствий рисков на Проект.
- Планирование реагирования на риски — определение процедур и методов по сокращению отрицательных последствий рисков событий и страхование рисков.
- Мониторинг и контроль рисков — мониторинг рисков, определение остаточных рисков, выполнение плана управления рисками Проекта и оценка эффективности действий по минимизации рисков.

Процесс управления рисками является непрерывным и осуществляется на всем протяжении Проекта, в соответствии с Регламентом управления рисками, входящим в Устав Проекта в виде приложения.

На первой фазе Проекта выполняется процедура идентификации рисков, разрабатывается план реагирования на выявленные риски.

Перечень основных возможных рисков Проекта приведен ниже в Таблице №4.

Таблица №4. Перечень основных возможных рисков.

| Типы рисков | Определения | Примеры | Действия |
|-------------|-------------|---------|----------|
|-------------|-------------|---------|----------|



| Типы рисков     | Определения   | Примеры   | Действия   |
|-----------------|---|---|--|
| Экономические   | Риск того, что изменения в бизнесе компании настолько значительны, что планируемые выгоды могут не быть достигнуты или инициатива может быть не реализована | Ограничение возможных инвестиций в ИТ   | Ограничение функционала новых внедряемых систем наиболее необходимыми задачами   |
| Организационные | Риск того, что организованные изменения могут свести на нет ценность и выгоды проекта   | Внутренняя реорганизация в связи с внедрением новой системы                               | Детальное планирование взаимодействия и распространения информации в Объединении, отчетность   |
|                 | Риск непринятия продукта проекта пользователями   | Внедрение технологических решений без поддержки организационных преобразований            | Необходимо убедиться, что все будущие пользователи системы в понимают необходимость введения новых технологий, процессов, регламентов взаимодействия и прочее, а также обеспечить участие ключевых пользователей в разработке и согласовании спецификаций требований |
|                 | Риски связанные с организационной составляющей проекта  | Затягивание согласований. Низкая скорость принятия решений по проектным вопросам          | Следует детально продумать систему организации и протоколирования проектных встреч, согласования документов, принятия результатов, обучение пользователей и т.п.   |
| Технологические | Риск того, что выбранная технология не соответствует ожиданиям или окажется неподходящей для получения нужных результатов                                   | Отдельные продукты не обеспечивают нужной функциональности, а интеграция не предусмотрена | Тщательный анализ и выбор наиболее соответствующих продуктов с применением лучшей практики, приоритет на развитие интеграции, разработка компонентной архитектуры  |

| Типы рисков     | Определения   | Примеры   | Действия   |
|-----------------|---|---|--|
|                 | Риск того, что аппаратное обеспечение не отвечает требованиям выбранных продуктов   | Продукты не обеспечивают нужной производительности, работают нестабильно          | Проведение нагрузочного тестирования аппаратного обеспечения, привлечение квалифицированных партнеров для подбора оборудования                         |
| Риск реализации | Риск того, что организация не сможет реализовать проект в заданные временные и бюджетные рамки, или риск, что создание работоспособного решения завершится неудачей | Неадекватное планирование проекта, отсутствие четких требований к планам и срокам | Привлечение квалифицированных партнеров  |
| Риск сложности  | Риск неудачи в случае, если степень сложности сильно увеличивается из-за масштабов проекта, величины требуемых изменений или количества вовлеченных в проект сторон | Неполный учет интересов бизнес-подразделений                                      | Организация коллегиальных органов управления проектом, постоянная обратная связь с пользователями. Соблюдение методологии управления проектами         |
| Операционный    | Риск того, что эксплуатационные расходы новой системы возрастут до не рентабельного уровня  | Стоимость сопровождения новой системы существенно превышает текущее значение      | Последовательное применение моделей оценки совокупной стоимости владения системой. Четкая связь между инвестициями в проект и результатами для бизнеса |

### 5.3 Гарантийные обязательства Исполнителя

Исполнитель устанавливает срок гарантии на выполненные работы в течение 3-х месяцев со дня подписания Акта сдачи-приемки выполненных работ по каждому этапу.



Исполнитель не несет ответственности:

- за сбой в работе системы в части, не подвергавшейся настройке Исполнителем, либо элементов системы, не подвергавшихся настройке, включая сбои в работе типовой конфигурации; Основанием для отнесения сбоя к типовой конфигурации является демонстрация Исполнителем аналогичного сбоя на информационной базе с неизменной типовой конфигурацией того же релиза;
- за сбой в работе элементов системы, разработанных Исполнителем и позднее модифицированных Заказчиком, либо третьими лицами по заданию Заказчика;
- за корректность работы системы и достоверность консультаций в случае внесения Заказчиком изменений в конфигурацию без согласования с Исполнителем.

## **6. Ключевые факторы успешного проекта**

---

- Привлечение участников проекта с необходимыми уровнями компетенции.
- Четкое определение целей, сроков и бюджета проекта.
- Назначение лиц, ответственных за проект, как со стороны Исполнителя, так и со стороны Заказчика.
- Высокая степень вовлеченности персонала в проект.

*С уважением, Наталья Грицай  
Специалист по работе с ключевыми клиентами  
Севастопольский офис ГК «1С-Рарус»  
Раб. тел.: +7 (8692) 48-88-01 доб. 104  
Моб. тел.: +7 (978) 812-41-55  
E-mail: [natg@rarus.ru](mailto:natg@rarus.ru)  
Сайт: [www.rarus-crimea.ru](http://www.rarus-crimea.ru)*

## Приложение № 1. Общая информация о компании «1С-Рарус»

«1С-Рарус» - совместное предприятие фирм «1С» и «Рарус», созданное в 1994 году. За время работы на рынке клиентами компании стали более 100 000 предприятий России и стран СНГ, а также подразделения крупнейших мировых компаний.

### Принципы компании «1С-Рарус»:

- Быть честными по отношению к клиентам, партнерам, поставщикам, сотрудникам.
- Работать профессионально.
- Работать много.

### О нас говорят факты:

- 23 год на рынке ИТ.
- В группе компаний «1С-Рарус» работает более 2700 сотрудников.
- Свыше 500 корпоративных внедрений.
- 70 собственных отраслевых решений.
- ISO 9001-2015 (Система менеджмента качества).

### Первое место в рейтингах фирмы «1С» на 01.12.2018:

- 1С:Центр компетенции по ERP решениям.
- Купить «1С:Предприятие».
- 1С:Консалтинг.

### Также компания «1С-Рарус» имеет статусы:

- 1С:КОРП.
- 1С:Франчайзи.
- 1С:Центр компетенции по автоматизации бюджетных учреждений.
- 1С:Центр реальной автоматизации.
- 1С:Центр разработки.
- 1С:Центр сертифицированного обучения.
- 1С:Дистрибьютор.
- Авторизованный учебный центр фирмы «1С».
- Корпоративный член Института Профессиональных Бухгалтеров.
- Сертифицированный партнер Microsoft.
- Золотой партнер Билайн и 1С-Битрикс.
- «1С-Рарус» является членом ассоциации Некоммерческого Партнерства Поставщиков Программных Продуктов (НП ППП).

Проекты компании выполняются в соответствии с едиными требованиями, определенными для проектного направления бизнеса «1С-Рарус». В процессе внедрения программных продуктов специалисты Исполнителя руководствуются утвержденным в компании порядком выполнения и документирования проектных работ.



## Приложение № 2. Информация о компании «1С-Рарус» в Севастополе

Компания работает в Севастополе с 2003 года. В настоящий момент на предприятии работает более ста специалистов, большинство из которых сертифицировано фирмой «1С».

### Профессиональные компетенции сотрудников «1С-Рарус» в Севастополе:

- Число сертификатов «1С:Профессионал» - 402;
- Число аттестатов «1С:Специалист» и «1С:Специалист-консультант» - 70;
- Число аттестатов «1С:Руководитель проекта», «1С:Руководитель корпоративных проектов», «1С:Эксперт по технологическим вопросам» - 4

### Опыт внедрения и сопровождения решений класс ERP:

Участие сотрудников компании в проектах ГК «1С-Рарус»:

- Группа компаний «Гулливёр» (<https://rarus.ru/clients/recommendations/279634/>)  
Лучший проект конкурса «1С:Проект года» в предметной области «Комплексное управление ресурсами предприятия (ERP)» - «Gulliver» - 650 АРМ  
Внедрение ERP-системы - <https://eawards.1c.ru/projects/gulliver-podvodit-itogi-vnedreniya-erp-sistemy-24708/>

Региональные проекты:

- АО «Бром» (г. Красноперекоск);
- ООО «Сады Бахчисарая» (г. Бахчисарай);
- ГУПС «Севтеплоэнерго» (г.Севастополь);
- ГУПС «АО «Севастопольский Винодельческий Завод» (г.Севастополь);
- ООО «Инкерманский Завод Марочных Вин» (г.Севастополь)
- ОАО «Муссон» (г.Севастополь);
- ООО «Карбон» (г.Севастополь)
- ЗАО СК «Авлита» (г.Севастополь)

### Компания «1С-Рарус» в Севастополе имеет статусы:

- 1С:Франчайзи.
- 1С:Центр ERP (кандидат)
- Партнер 1С:Консалтинг (кандидат)
- Центр сопровождения 1С
- 1С:Центр сетевой компетенции
- 1С:Центр реальной автоматизации
- Центр сертифицированного обучения
- Сертифицированный экзаменационный центр
- Авторизованный центр сертификации
- Золотой партнер 1С-Битрикс
- Золотой партнер Битрикс24

